



روض التقنية
TECHNOLOGY HEAVEN
FOR I.T. SOLUTIONS

نظام البصريات



آصف کی تطلعات



01

المحاسبة

تعمل أنظمتنا المحاسبية في تسهيل إعداد المعلومات الجوهرية المساعدة في إتخاذ القرارات وتؤدي إلى نتائج مؤثرة في نجاح

02

المبيعات

نضمن لكم المرونة في إدارة ومتابعة عمليات المبيعات والدقة في إصدار التقارير الازمة

03

العملاء

إن الإهتمام بتطوير أداء موظفي خدمة العملاء هو العامل الحاسم للتميز وهنا تكن جدوى الإستثمار في الإعتماد على خدمات التقنية التي نقدمها لكم

04

المخزون

من خلال أنظمتنا وخبراتنا فإن توثيق أعمال المشتريات والمخازن وفقاً لمنهجية علمية يضمن توفير الكميات المناسبة وحسن إدارتها



المحاسبة



العملاء



المبيعات



المخزون



برنامج للأصول الثابتة
واستهلاكها وتحويل لقيود الإستهلاك
شهريا ويمكن ربط الإستهلاك بمراحل التكلفة



المحاسبة



تعريف شجرة
الحسابات وإدخال قيود
القبض والصرف ... الخ



ضبط صلاحيات المستخدمين
بحسب الفروع التي يتبعون
لها بحسب المهام



تقارير أعمار
الديون المدينة والدائنة



إصدار تقرير
قائمة الدخل لأي فترة
من السنة المالية



○ ○

حسابات المقبوضات والمدفوعات

○ ○

إصدار مركز مالي مع مقارنة سنة أو سنتين
سابقتين ومقارنة مع الموازنة التقديرية لكل نشاط

○ ○

إدخال موازنة تقديرية لكل مشروع شهرية / ربع سنوية
/ سنوية

○ ○

إصدار التقارير المحاسبية لكل فرع على وحده أو لكل الفروع
أو لعدة فروع بحسب اختيار المستخدم

○ ○





إظهار الكمية المتبقية
من الصنف والتكلفة وكذلك
الكميات في الفروع الأخرى



مرونة في البحث عن
العميل في الفاتورة (بحث برقم
العميل , بالإسم , بجزء من الإسم
بحث برقم الهاتف والجوال)



قبول عدة طرق
دفع (نقداً / بطاقة صراف
/ بطاقة إئتمانية)



تعريف سياسات
تسعير مختلفة ووضع
حد أدنى لسعر البيع

المبيعات



- إجراء خصومات على مستوى الصنف أو إجمالي الفاتورة .
- تثبيت الأسعار للبائعين وعدم السماح بإجراء خصومات ما عدا المحددة ببطاقة العميل .
- نسبة خصم مرتبطة بالبائع .
- إدراج معلومات شركة التأمين ورقم بطاقة التأمين ورقم الموافقة على الفاتورة مع تحديد نسبة أو مبلغ تحمل للعميل .. وكذلك تحميل فرق القيمة للعميل .
- إضافة أصناف خدمة (مثل إصلاح الإطار أو اللحام ...) .
- تحديد معلومات التسليم (تاريخ ووقت التسليم المتوقع واسم المستلم) .
- توضيح اسم الفني الذي قام بصنع العدسات والطبيب الذي قام بقياس النظر .
- تحديد مدة إرجاع الفواتير .
- تغير حالة الفواتير (جاهزة للتسليم للعميل , مسددة كلياً , مسددة جزئياً , مسلمة للعميل أم لا ...) .
- فتح أكثر من فاتورة للتعامل مع أكثر من عميل من جهاز بيع واحد في نفس الوقت .
- نظام المبيعات مرتبط مع الحسابات .



العملاء



معلومات تفصيلية
عن العملاء ومعلومات التواصل معهم



حفظ عدة
قياسات للنظر خاصة بالزبون

وضع العملاء ضمن مجموعات بحسب المناطق أو الجهة التي يتبعون لها .

مزامنة بيانات العملاء بين الفروع , بحيث تنتقل معلومات العميل ومقاس النظر والخصم إلى جميع الفروع ليتمكنوا من خدمته بشكل أفضل .

إرسال رسالة قصيرة SMS عند تعديل حالة الفاتورة إلى (جاهزة) لإخبار العميل بجاهزية النظارة .

إرسال رسائل قصيرة SMS ترحيبية للعملاء .

SPH	CYL	AXIS	IPD	ADD	سبب تعديل مقاس العدسات	تاريخ الفحص
R	+0.00	+0.00	0.00	0.00	+0.00	25/01/2003 زبون المحل
L	+0.00	+0.00	0.00	0.00	+0.00	
C.L/R	+0.00	+0.00	0.00	0.00		
C.L/L	+0.00	+0.00	0.00	0.00	04:11:46 24/01/2004	

المخزون



عمل مناولات بين الفروع
أو الفروع والمستودع الرئيسي



إنشاء باركود للصف
يمثل (رقم الصف واللون والمقاس)



إمكانية تحديد
ألوان ومقاسات إطارات النظارات

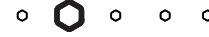


تحديد موقع
التخزين أو مكان عرض الصف





المخزون

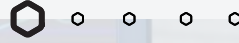


تصنيف للأصناف ضمن مجموعات وفئات (نظارات طبية , نظارات شمسية , عدسات , ...) .

إدخال الجرد الفعلي للأصناف عن طريق جهاز جمع البيانات . Data Collector

إعادة تقييم تكلفة الأصناف بحسب تاريخ الشراء .. وتخفيض تكاليف البضاعة القديمة .. وبالتالي تحديد قيمة حقيقية للجرد

مميزات أخرى



إظهار الطلبات المقترحة بناءً على الأصناف سريعة الحركة .. وهذا يفيد في تحديد الكميات المطلوب شرائها من العدسات اللاصقة أو الطبية

إضافة مصاريف المشتريات على قيمة البضاعة وتحويل السعر إلى العملة المحلية عند الشراء من مصادر أجنبية

إصدار المطالبات لشركات التأمين عن طريق ملفات إكسل أو عن طريق التصدير إلى سيرفر شركة التأمين مباشرة

قواعد البيانات المستخدمة SQL Server

يمكن ربطه مع متجر إلكتروني

نظام مشتريات وطلبات متكامل

مزايا خاصة لورشة تصنيع العدسات للإستعلام عن نوع الإطار ومقاس العدسات

سهولة تعديل أسعار بيع العدسات

إمكانية إجراء تخفيض على الأسعار يشمل مجموعة أو فئة أو أصناف شركة معينة

تقارير عن البائعين مع إمكانية حساب عمولات أو حوافز لهم



T: +966 12 639-0021

T: +966 12 639-0025

F: +966 12 275-3127

M: +966 50 575-9408

info@techHeavens.com

www.techHeavens.com